



## Auf einen Blick

**Branche:**  
Konstruktion und Entwicklung im Bereich  
Maschinenbau, Blechbearbeitung, Fachhandel

**Gründungsjahr:**  
Fendt 2010  
Trailo 2020

**Mitarbeiter:**  
insg. 20



Fendt Lasertechnik GmbH  
Am Leihwegfeld 3  
86483 Balzhausen

Telefon: 08281 – 79 09 675  
Fax: 08281 – 79 09 676

reinhard.fendt@fendt-laser.de  
www.fendt-laser.de



Trailo Vertriebs GmbH  
Am Leihwegfeld 3  
86483 Balzhausen

Telefon: 08281 - 9004656  
Fax: 08281 - 9004664

info@trailo.de  
www.trailo.de

## 1. Intro:

Der Produktionsbetrieb Fendt Lasertechnik GmbH setzt seit 6 Jahren erfolgreich die SoftENGINE ERP-/PPS-Lösung ein. Die Experten sind spezialisiert auf das Lohnschneiden von Blechen mittels einer Laserschneidanlage, das Herstellen von kompletten Bauteilen und Baugruppen, sowie die Konstruktion und Entwicklung im Bereich Maschinenbau. Mit dem Tochterunternehmen Trailo Vertriebs GmbH wurde 2020 zum einen die Anhängereigenmarke gegründet und mit einem Onlineshop gleichzeitig ein neuer Vertriebskanal für die eigenen produzierten Anhänger geschaffen. Heute werden hier ebenfalls Anhänger von anderen Herstellern sowie Zubehörteile vertrieben.

## 2. Herausforderung:

Angefangen hat alles 2010 in einem kleinen 2-Mann-Betrieb, in dem jeder alles machen musste. Mit dem Wachstum des Unternehmens über die Jahre kamen allerdings höhere Ansprüche, der Betrieb wurde umfangreicher und komplexer. „Preise haben wir eine lange Zeit in Excel kalkuliert“ erinnerte sich Christine Fendt zurück. „Bei dem steigenden Umfang des Betriebes ging das irgendwann nicht mehr. Es wurde zu unpräzise.“



### 3. Lösung:

Die Einführung der SoftENGINE ERP im Jahr 2016 hat der Preiskalkulation in Excel endlich Abhilfe geschaffen und trägt jetzt dazu bei, die Preise genau nachvollziehen zu können. Um bestehende und gewohnte Prozesse, vor allem in der Fertigung, beibehalten zu können, wurde die Software individuell an Prozesse angepasst und nicht umgekehrt. Das war schon sehr komfortabel, da die Prozesse nicht umgestellt werden mussten. Es gibt immer Momente, an denen man an seine Grenzen stößt, doch man hat in der SoftENGINE ERP immer eine Lösung gefunden.

Das Unternehmen entwickelte sich weiter und die Vision vom eigenen Vertriebskanal wurde mit der Gründung der Trailo Vertriebs GmbH und einem erstmal unabhängigen Onlineshop realisiert. So arbeiteten die beiden Unternehmen in verschiedenen Systemen, was auf Dauer mühsam wurde.

Der Wunsch und die damit entstandene Herausforderung war nun diesen Shop abzulösen und gemeinsam durch die EST Integrata GmbH und dem Kooperationspartner seidemann: solutions GmbH einen neuen Onlineshop aufzubauen und über die hauseigene Schnittstelle sol:fusion an das bestehende ERP anzubinden. Trailo wurde somit als eigene Firma (Mandant) in das führende System SoftENGINE ERP implementiert. Die Stammdaten werden hier gepflegt und später über die Schnittstelle direkt an den Webshop übertragen. „Die Datenpflege ist in der SoftENGINE ERP um einiges einfacher, als im alten Shopsystem“, berichtet Philipp Angerer während des Einführungsprozesses.

### 4. Das Ergebnis

Wer heute einen Anhänger von Trailo kauft, weiß genau, woher er kommt. Von Fendt produziert, über Trailo verkauft. Produktion und Vertrieb laufen hier Hand in Hand. Das erfordert nicht nur ein gutes Zusammenspiel und eine hohe Effizienz des dahinterstehenden Teams, auch die Software muss ihren Teil dazu beitragen, die Prozesse so reibungslos wie möglich abzubilden. „Was besonders toll ist, ist die Historie der Belege. Ich kann einfach immer alles perfekt nachvollziehen. Das ist in der SoftENGINE ERP wirklich toll gemacht“, so Christine Fendt, die sowohl für Fendt als auch für Trailo das Finanzwesen in der SoftENGINE ERP managt.

Das Potenzial der SoftENGINE ERP ist hier noch lange nicht ausgeschöpft. Insgesamt sind sowohl Fendt als auch Trailo sehr zufrieden mit der implementierten Lösung und gleichzeitig optimistisch, auch wachsende Anforderungen wieder gemeinsam mit der EST optimal abbilden zu können.

Egal ob Sie bereits konkret nach einer Lösung suchen oder ob Sie gerade erst durch unsere Ausführungen bemerkt haben, dass ein Optimierungsbedarf existiert – wir sind gerne für Sie da. Kontaktieren Sie uns einfach.

In einem kurzen Gespräch können wir über Ihre Anforderungen sprechen und gemeinsam die nächsten Schritte erörtern.

**Wir freuen uns auf Sie!**



Ihr Ansprechpartner:

**Noelle Retter**



Telefon:

**+49 7361 925222**



E-Mail:

**[n.retter@est-gmbh.com](mailto:n.retter@est-gmbh.com)**